

## **Backup-Spezialist Arkeia erweitert Partnerprogramm** *Belohnung für hohen Einsatz beim angestrebten Wachstumssprung*

**Paris und Berlin, 24. September 2010** – Backup-Spezialist Arkeia legt anlässlich der Fachmesse SNW Europe im Oktober in Frankfurt sein Partnerprogramm neu auf. Im Fokus stehen die Gewinnung von bis zu 50 neuen Partnern in den deutschsprachigen Ländern und die Belohnung der aktiven Partner. Distributoren und Reseller können für von ihnen registrierte Deals überaus attraktive Margen einfahren und haben Zugang zu NFR-Lizenzen sowie Appliances zu sehr vorteilhaften Preisen. Darüber hinaus unterstützt Arkeia seine Partner beispielsweise mit trimestriellem Co-Marketing Budget, bei Messen und internen Events oder Lead-Generation Campaigns. Premier Partner und Premier-Plus Level Partner erhalten Prioritätszugang zum technischen Arkeia-Support. Fast schon Tradition ist der jährliche Partner-Event an attraktiven Orten.

Für die neuen Partner beginnt die Zusammenarbeit mit einer kostenlosen Vertriebs- und Technischulung in Paris – und da stehen nicht komplizierte Lizenzbedingungen, sondern das Kennenlernen der intuitiven und mächtigen Lösungen im Vordergrund.

### **Zustimmung bei bestehenden Partnern**

Die bestehenden Partner sind von der Neujustierung sehr angetan: "Das neue Partnerprogramm von Arkeia belohnt diejenigen Vertriebspartner, die wie wir einen hohen Einsatz zeigen", sagt Thomas Sprickmann Kerkerinck, Vorstand der bitbone AG. "Wir finden darin genau die Anreize und Unterstützung, um unsere Profitabilität in der Zusammenarbeit zu steigern. Von den Produkten sind wir und unsere Kunden sowieso überzeugt."

„Im Markt herrscht teilweise eine starke Unzufriedenheit mit bestimmten Produkten“, hat Karsten Ehmann erkannt. Der Vertriebsmanager für den deutschsprachigen Raum mit Sitz in Berlin will hier mit dem Partnerprogramm ansetzen und peilt einen kräftigen Wachstumskurs im für Arkeia traditionell starken deutschsprachigen Markt an: „Wir zielen auf die Eroberung von Kunden mit 5-100 Usern und 3-10 Servern und ermöglichen interessante Cloud-Backup-Lösungen.“

### **Arkeias Backup-Lösungen**

Vorteile für den neuen Partner: Er holt sich mit Arkeia äußerst flexible und breit einsetzbare Backup-Lösungen für fast jede Kundenanfrage in sein Portfolio, gehören zu den Kunden doch kleine und mittelständische Unternehmen ab x Mitarbeitern und große Firmen wie beispielsweise Puma oder Volkswagen. Arkeia deckt mit über 150 unterstützten Plattformen alle wesentlichen IT-Umgebungen ab: Ob physikalisch in Form von Appliances, als Software für eine individuellere Installation oder, immer wichtiger, als virtuelle Appliance für alle wesentlichen virtuellen Plattformen wie VMware vSphere und Microsofts Hyper-V-.

Weitere Informationen stellt Arkeia hier bereit: <http://www.arkeia.com/en/partners/arkeia-partner-zone/partner-zone-home/partner-sales-tools/reseller-programs>

### **Ansprechpartner**

Erster Ansprechpartner für Interessenten ist der erfahrene Vertriebsprofi Karsten Ehmann in Berlin ([karsten.ehmann@arkeia.com](mailto:karsten.ehmann@arkeia.com), Tel. +49-30 81 30 27 45).

## **Über Arkeia Software**

Arkeia bietet hoch performante, einfach zu benutzende und kostengünstige Lösungen für Datensicherung und Disaster Recovery. Die preisgekrönte Arkeia Network Backup Suite wurde für mittlere Unternehmen und große Organisationen mit zahlreichen Niederlassungen entwickelt und sichert über 100.000 Netzwerke von 7000 Kunden in 70 Ländern. Die Software von Arkeia unterstützt über 150 Plattformen, darunter so gut wie alle Linux- und Windows-Plattformen sowie AIX, BSD, HP-UX, Macintosh, Netware und Solaris.

Arkeia Backup Server können auf drei unterschiedliche Arten implementiert werden: als Software-Applikation, als physikalische Appliance oder als virtuelle Appliance. Zusätzlich bietet Arkeia Agenten für Fileserver, Anwendungen, Datenbanken, virtuelle Maschinen und Disaster Recovery sowie Server für die Backup-Replikation und das zentrale Management. Arkeia hat 1999 die erste Netzwerk-Backup-Lösung für Linux vorgestellt. Der Hauptsitz befindet sich im kalifornischen San Diego.