

Ingram Micro wählt Parallels Automation als zentrale Cloud-Service-Plattform

Die führenden Cloud-Service-Anbieter erweitern ihre Partnerschaft, um die Annahme von Produkten zur Cloud-Service-Bereitstellung für Ingram Micros globales Reseller-Netzwerk zu beschleunigen; der größte Technologie-Distributor der Welt investiert Eigenkapital in Parallels

München, 8. April 2014 – [Parallels](#), führender Anbieter von Technologien zur Bereitstellung von Hosting- und Cloud-Services, gab heute eine bedeutende Ausweitung seiner strategischen Partnerschaft mit [Ingram Micro Inc.](#) bekannt. Ingram Micro ist nicht nur führender Aggregator und Anbieter von Cloud-Services, sondern auch der weltweit größte Distributor für Technologieprodukte und global führend in den Bereichen IT Supply-Chain und Services für den Produktlebenszyklus von mobilen Endgeräten. Im Rahmen der Partnerschaft wird Ingram Micro die Automatisierungslösung Parallels Automation als zentrale Service-Bereitstellungsplattform für den neuen globalen [Cloud Marketplace](#) einsetzen. Dieser wurde ebenfalls heute beim Ingram Micro Cloud Summit 2014 vorgestellt.

Der Ausbau der Partnerschaft zwischen Parallels und Ingram Micro umfasst desweiteren eine Kapitalinvestition des führenden Distributors in Parallels. Damit verdeutlicht Ingram Micro das Engagement und die Überzeugung in die Plattform und die Partnerschaft.

Durch den Einsatz der Parallels Automation Plattform kann Ingram Micro mit dem Cloud Marketplace schon bald ein viel umfassenderes Angebot an privaten, öffentlichen und hybriden Cloud-Services anbieten, und diese um eine Vielfalt an zusätzlichen professionellen Diensten und Supportleistungen ergänzen. Aktuell umfasst der Ingram Micro Cloud Marketplace mehr als 70 Anbieter mit 200 Cloud-Services, darunter Lösungen für die Verwaltung von Domains, Webhosting und Cloud-Infrastructure-Services. Letztere nahm Ingram Micro nach der im 3. Quartal 2013 erfolgten Übernahme der SoftCom Inc., einem der ersten Anbieter eines globalen Marktplatzes für Cloud Computing Anwendungen, in das Portfolio auf.

Die Partnerschaft zwischen Parallels und Ingram Micro unterstreicht die wachsende Nachfrage von Channel-Partnern wie auch IT-Spezialisten nach einem vielfältigen Angebot an Cloud-Services. Laut Prognosen des Marktforschungsunternehmens IDC werden die Ausgaben von kleinen und mittelständischen Unternehmen allein für Cloud-Lösungen in den nächsten fünf Jahren um rund 20% steigen.¹ Nach der Übernahme von SoftCom bedient Ingram Micro Cloud nun Unternehmen aus rund 170 Ländern und nutzt fortan die Parallels Automation Plattform, um an den bisherigen Erfolg anzuknüpfen und einen globalen Cloud-Service-Marktplatz zu etablieren

„Nun, da Cloud-Computing immer mehr zum Standard wird, sind wir bei Ingram Micro ideal aufgestellt. Wir unterstützen unsere Channel-Partner, Händler und IT-Spezialisten dabei, die aktuellen Marktchancen und Wachstumspotenziale durch das Cloud Computing für Unternehmen aller Größen gewinnbringend zu nutzen“, erklärt Nimesh Davé, Executive Vice President des Bereichs Global Cloud Computing bei Ingram Micro. „Unsere Mitarbeiter, Prozesse und Plattform sind zu deutlichen Differenzierungsfaktoren für Ingram Micro und den Ingram Micro Cloud Marketplace geworden. Die strategische Partnerschaft mit Parallels wird es uns ermöglichen, unsere

Vision des globalen Cloud-Service-Marktplatzes umzusetzen und unsere Channel-Partner und IT-Spezialisten mit dem gefragtesten und umfassendsten Angebot an schlüsselfertigen Cloud-Services zu unterstützen.“

„Die Entscheidung von Ingram Micro, den Cloud Marketplace basierend auf Parallels Automation aufzubauen, ist ein großer Vertrauensbeweis an Parallels und an die Innovation, Sicherheit und Zuverlässigkeit unserer Cloud-Service-Plattform“, so Birger Steen, CEO von Parallels. „Die Kapitalinvestition des weltweit größten Technologiedistributors und die enge Zusammenarbeit bei der Umsetzung von Ingram Micros Bestreben nach einer regionalen als auch globalen Cloud-Service-Bereitstellung sprechen deutlich für die bewährte Strategie von Parallels, Unternehmen aller Größe erfolgreich mit Cloud-Services zu beliefern und zu unterstützen.“

Über Parallels

Parallels® ist eines der weltweit führenden Unternehmen für die Bereitstellung von Hosting- und Cloud-Services sowie plattformübergreifender Lösungen. Parallels nahm seinen operativen Betrieb im Jahr 2000 auf und hat sich seitdem zu einem rasant wachsenden Softwareunternehmen mit mehr als 900 Mitarbeitern entwickelt. Parallels unterhält Niederlassungen in den USA, Europa, Australien und Asien.

Weitere Informationen finden Sie unter www.parallels.com/de/spp/, folgen Sie uns auf Twitter unter www.twitter.com/ParallelsCloud und werden Sie Fan auf Facebook unter www.facebook.com/ParallelsCloud

Über Ingram Micro Inc.

Ingram Micro ist der weltweit größte Distributor für Technologieprodukte und global führend in den Bereichen IT-Supply-Chain, Mobile-Device-Lifecycle-Services und Logistik-Lösungen. Als wichtiges Glied in der technologischen Wertschöpfungskette schafft Ingram Micro Verkaufs- und Gewinnchancen für Hersteller und Fachhändler durch einzigartige Marketingprogramme, die Verlagerung von Logistik-Serviceleistungen, technischen Support, Finanzdienstleistungen und die Zusammenführung und Distribution von Produkten. Als der einzige global operierende IT-Distributor ist das Unternehmen mit dem umfassendsten Portfolio an IT-Produkten und -Services in 170 Ländern auf sechs Kontinenten vertreten. Die Website der Firma finden Sie unter IngramMicro.de oder IngramMicro.com.

Weitere Informationen über Ingram Micro Cloud finden Sie unter www.ingrammicro.com.

1. „Cloud Services in the MidMarket“ IDC, Januar 2013.