

MESH nutzt Parallels Automatisierungsplattform für Cloud-Angebote an Reseller

MESH-Reseller können White-Label-Applikationen unter eigenem Namen an Endkunden vertreiben

München, Düsseldorf, 22. Oktober 2009 – Parallels, führender Anbieter von Cloud-Technologien, ist ab sofort mit seiner Automatisierungsplattform „Parallels Automation“ bei der Düsseldorfer MESH GmbH im Einsatz, um Wiederverkäufern gehostete Applikationen zum Vertrieb an Endkunden bereit zu stellen. Zum umfangreichen Sortiment gehören Microsoft Hosted Exchange, Windows Sharepoint und die linuxbasierte E-Mail- und Groupware-Lösung Open-Xchange. Mit Parallels Automation kann MESH kostengünstig gehostete Dienste im Cloud-Modell mit Funktionen anbieten, die bislang nur für große Unternehmen zugänglich waren.

„Parallels Automation liefert MESH eine skalierbare Plattform, um unseren White-Label-Resellern unterschiedlichste SaaS-Applikationen anbieten zu können“, erklärt Ernesto Fries, Gründer und Gesellschafter der MESH GmbH. „Unsere Wiederverkäufer brauchen eine flexible Abrechnungs- und Administrationslösung, die konsistent ist für all unsere Service-Angebote. Parallels erfüllt diese Anforderungen. Nach dem erfolgreichen Start planen wir bereits den Launch weiterer SaaS-Applikationen in den kommenden Monaten.“

MESH GmbH ist mit über 80 Standorten einer der führenden Betreiber von Rechenzentren und verfügt über Rechenzentrumsflächen unter anderem in London, Paris, New York, Los Angeles, Shanghai, Singapur, Moskau sowie zahlreichen deutschen Städten. Zum Angebot gehören neben Housing, Colocation sowie IP-Traffic auch Hard- und Software, Router-Technologie, DSL-, SDSL- und Domain-Services.

MESH betreut die Automatisierungstechnologie und unterstützt ihre Reseller mit technischem Support. Mit Hilfe eines standardisierten Control-Panels können die Reseller

verschiedene SaaS-Angebote für ihre Endkunden zusammenfassen und gemeinsam verwalten. Parallels Automation bietet eine komplette, speziell auf Cloud-Services-Anbieter zugeschnittene Automatisierungsplattform - inklusive Bestellprozess, Verrechnung und Service-Bereitstellung – und erleichtert damit die Einführung neuer gehosteter Dienste, mit deren Hilfe sie ihre Produktivität und Profitabilität steigern können. Parallels Automation unterstützt zahlreiche SaaS-Anwendungen, darunter Microsoft Exchange Server, Windows SharePoint Services, Microsoft Office Communications Server (OCS) in einer gehosteten Infrastruktur. Damit kann sich MESH bei ihren Resellern als „One-Stop-Shop“ für gehostete Applikationen positionieren. Im SaaS-Modell lizenzieren die Anwender die Applikation nicht, sondern bezahlen für die Nutzung eine monatliche Gebühr. Für alle administrativen Tätigkeiten von der Online-Bestellung über Kundenverwaltung, Bereitstellung der Dienste bis zur Zahlungsbearbeitung bietet MESH den Resellern ein intuitiv zu bedienendes Online-Portal unter <http://store.mesh.eu>.

„Mit steigendem Druck auf die IT-Kosten in Unternehmen wird Software-as-a-Service für viele Reseller an Bedeutung gewinnen, damit sie ihren Endkunden eine breitere Produktauswahl bieten – und die eigene Profitabilität verbessern“, sagt Jack Zubarev, President Parallels Service Provider Division. „Parallels Automation hilft der MESH GmbH und ihren Resellern bei der Bereitstellung sowie bei der flexiblen Verrechnung und Administration von Lösungen unterschiedlicher Software-Hersteller.“

Über Parallels - Optimized Computing

Parallels ist ein globaler Marktführer für Automatisierungs- und Virtualisierungssoftware, die Privatanwendern, Firmenkunden und Service Providern hilft, ihre Technologien auf allen bedeutenden Hardware-, Betriebssystem- und Virtualisierungsplattformen optimal zu nutzen. Das 1999 gegründete, schnell wachsende Unternehmen mit über 700 Mitarbeitern hat Niederlassungen in Nordamerika, Europa und Asien. Weitere Informationen finden Sie unter <http://www.parallels.com/de/>.